

Marketing und Verkauf

# Philipp Stalder



## Fürschi WARUM

- Unternehmen und Produkte am Markt erfolgreich positionieren.
- Unternehmen bei der Marktbearbeitung unterstützen.
- Produkte und Lösungen Ihren Kunden verkaufen.

## Fürschi ANGEBOT

- Verkaufsstrategie erarbeiten
- Aktiver Verkauf
- Ausbildung und Coaching von Verkaufsteam
- Strategische Marktentwicklung
- Etablierung von Produkten und Dienstleistungen am Markt

## Fürschi EIGENSCHAFTEN

- Kundenorientiert
- begeisternd
- selbstmotiviert
- vernetzt
- Beherzt
- neugierig

## Fürschi ERFAHRUNG

- Über 20 Jahre fundierte Verkaufserfahrung
- Verkaufsleitung von interdisziplinären Teams
- Customer Relationship Management
- Aufbau von neuen Märkten und Einführung von neuartigen Produkten
- Mehr als zwölf Jahre Erwachsenenbildungstätigkeit
- Internationales Netzwerk zu Kunden und Produzenten
- Umfassendes Print- und Verpackungswissen
- Strategisches Marketing- und Verkaufsmanagement